

Innovation, financement, fonds d'amorçage, entrepreneur, start-up, hautes technologies, venture kick

Prediggo et Zurich Instruments: Chacun 130'000 francs de la part de venture kick

Les jeunes entreprises Prediggo SA (Lausanne) et Zurich Instruments (Zurich) sont soutenues par venture kick avec 130'000 francs.

Un logiciel innovant de recommandation qui transforme les visiteurs occasionnels des sites E-commerce en habitués. Et un amplificateur numérique qui permet à lui seul ce qui nécessitait jusqu'alors le recours à plusieurs appareils en enregistrant des ondes à différentes fréquences et pour les besoins les plus variés. Prediggo SA (Lausanne) et la Zürich Instruments AG sont les deux nouvelles entreprises à avoir reçu le soutien final de 100'000 CHF, après avoir déjà obtenu 10'000 et 20'000 CHF lors des étapes précédentes.

Prediggo : A l'écoute du client et une solution pratique qui permet de percer sur le marché

Les sites Internet de vente et d'échange fonctionnent comme des magasins: Si les clients s'y retrouvent facilement et s'ils ne sont pas assommés par les offres, ils se sentent alors à l'aise. Résultat: Ils restent plus longtemps, achètent plus – et surtout: ils reviennent. Le même principe est applicable aux portails d'information: ce sont les habitués et non les visiteurs occasionnels égarés qui les rendent intéressants pour les clients annonceurs.

Prediggo, le logiciel du docteur de l'EPF Lausanne Vincent Schickel, aide à concevoir des plates-formes à l'écoute du client et «commodes» – avec succès, comme le prouvent les résultats obtenus chez les premiers clients.

L'équipe de Prediggo, et l'offre innovante qu'elle a développée ont donc convaincu le jury de venture kick, qui après avoir contribué à l'émergence du projet, leur donne une somme

supplémentaire pour perfectionner la prestation de service et s'imposer sur le marché.

Zurich Instrument : Le passage au numérique qui ouvre la porte à de multiples applications

Zurich Instruments a elle aussi passé le troisième tour avec succès. L'équipe entourant Sadik Hafizovic (ETH Zurich) a élaboré un amplificateur lock-in qui, contrairement aux appareils dominant jusqu'ici le marché, fonctionne avec une technologie numérique. Il offre l'avantage de pouvoir être programmé individuellement, éventuellement reprogrammé et étendu avec des modules supplémentaires, et donc de pouvoir être utilisé pour des multiples applications. Il permet d'offrir pour le prix des appareils actuels une gamme beaucoup plus vaste d'application et une meilleure qualité.

Maintenir l'avance

«Notre point fort est l'avance que nous possédons», souligne le fondateur Hafizovic. Et les 130'000 francs de venture kick représentent un «accélérateur de développement» qui est vraiment le bienvenu et va nous permettre de maintenir cette avance.

venture kick : Plus de 1,7 millions investit

Avec Prediggo et Zurich Instruments, le nombre des jeunes entreprises soutenues par venture kick avec le « kick final » portant le soutien total à 130'000 CHF est passé à huit. Depuis le lancement en novembre 2007, 49 projets provenant de toute la Suisse qui ont été soutenus avec en tout 1,71 millions de francs. Plus de 25 entreprises ont déjà été créées, qui ont levés plus de 15 millions de Francs.

Comblent une lacune

L'initiative privée venture kick soutient de jeunes entreprises dans la phase précoce de leur naissance avec un capital de démarrage pouvant atteindre jusqu'à 130'000 francs. Elle comble par conséquent une lacune dans le système suisse de financement et d'encouragement.

La relève mois après mois

Il est à tout moment possible d'intégrer venture kick: si vous remplissez les conditions de participation, inscrivez-vous sur le site www.venturekick.ch. Les présentations du premier tour ont lieu avec respectivement huit candidat(e)s ou équipes candidates au rythme

quasiment de une par mois – une preuve impressionnante de l'existence au sein des grandes écoles de Suisse de nombreuses idées très prometteuses prêtes à devenir de véritable innovation en entrant sur le marché.

Savoir-faire du kickers camp

Chez venture kick, l'argent ne fait pas tout: entre les sessions de Jury, l'initiative offre aux « venture kickers » la possibilité de participer à des camps d'accélération de deux jours pour accélérer le développement du projet.